



Ahmet Akın

Kurumsal Pazarlama ve
İş Geliştirme Yöneticisi

Hakkımda

25 yıla yakın süredir bankacılık sektöründe, özellikle kredi kartı ve ödeme sistemleri alanında görev yapan deneyimli bir marka ve üye işyeri yöneticisiyim. Üye marka yönetimi, kampanya planlama, fiyatlama, portföy performans analizi ve iş geliştirme konularında uzmanlaşmış olup, müşteri ve iş ortağı ilişkilerinde güçlü bir iletişim ve sonuç odaklı yaklaşım sergiliyorum.

İletişim



0 532 576 23 73



ahmetakin@isyerimpos.com



Yakacık Yeni Mah.
Samandıra Cad. Bengüsü
Sok. Aydos Life Sitesi No:1
A Blok D:3

Eğitim

Marmara Üniversitesi (1996-2001)

- İktisat - İ.İ.BF.

Cambridge Studio School - Cambridge /England
(2008-2009)

- English Language Course - 32 weeks

İş Deneyimi

Kurumsal Pazarlama ve İş Geliştirme Yöneticisi
(Haziran 2025-...)

- Faturamatik Elektronik Para ve Ödeme Kuruluşu A.Ş.

Üye Marka Yöneticisi (2013-2024)

- Türkiye Halk Bankası A.Ş.

Marka ve Kampanya Yöneticisi (2010-2013)

- Asya Katılım Bankası

Üye Marka İlişkileri Yöneticisi (2003-2008)

- Finans Bank A.Ş. - Card Finans

Plastik Kartlar Pazarlama Hizmet Uzman
Yardımcısı (2000-2002)

- Finans Bank A.Ş. - Card Finans

Plastik Kartlar ADK Operasyon Uzman
Yardımcısı (1999-2000)

- Finans Bank A.Ş. - Card Finans

Müşteri Hizmetleri ve Operasyon Yönetimi
Müşteri Temsilcisi (1998-1999)

- Yapıkredi A.Ş.

Taksim Ofisi Satış Danışmanı Terminal
Yöneticisi (1997-1998)

- Kamil Koç Otobüs İşletmeleri



Ahmet Akın

Kurumsal Pazarlama ve
İş Geliştirme Yöneticisi

Hakkımda

25 yıla yakın süredir bankacılık sektöründe, özellikle kredi kartı ve ödeme sistemleri alanında görev yapan deneyimli bir marka ve üye işyeri yöneticisiyim. Üye marka yönetimi, kampanya planlama, fiyatlama, portföy performans analizi ve iş geliştirme konularında uzmanlaşmış olup, müşteri ve iş ortağı ilişkilerinde güçlü bir iletişim ve sonuç odaklı yaklaşım sergiliyorum.

İletişim



0 532 576 23 73



ahmetakin@isyerimpos.com



Yakacık Yeni Mah.
Samandıra Cad. Bengüsü
Sok. Aydos Life Sitesi No:1 A
Blok D:3

Kısa Süreli Çalışma Deneyimleri

Portföy ve Pazarlama Yöneticisi (2024-2025)

- ComPay Ödeme Çözümleri A.Ş.

Alınan Eğitimler

- Yaratıcılık Yenilikçi Düşünce Yapısı
- Bankacılık Yetkinlikleri (1-2-3-4-5-)
- Sonuç Alıcı Müzakere
- Zor İnsanlarla İletişim
- İletişimde Model Olmak
- İletişimin Sırları
- Etkin İletişim Etkinliği
- Müzakere ve İkna Teknikleri
- Kendini, İşini ve Zamanını Yönet
- İş Sürekliliği ISO 22301
- Detayları ve Kaliteyi Kontrol Etme
- Yaratıcılık ve Yenilikçi Düşünce Yapısı
- Düşünce-Duygu-Beden Üçlemesi
- Çalışanlar İçin Objektif Değerlendirme
- Yapıcı Geri Bildirim Sağlama
- Güvenli Sürüş Teknikleri
- Suç Gelirlerinin Aklanması ve Terörün Finansmanı ile Mücadele

Beceriler

- Sahaya Uyumlu Pazarlama
- Kurumsal İlişkileri Geliştirme
- Çalışma Ortamına Uyum
- Pratik Çözümler Üretme
- Liderlik ve Takım Çalışmasına Uyum

Diller

- İngilizce (B Seviye)